

Контент-провайдерам

- ✓ Мы помогаем компаниям начать собственный мобильный бизнес или произвести «мобилизацию» существующего бизнеса.
- ✓ Мы становимся стратегическими технологическими партнерами наших клиентов в области мобильных сервисов.
- ✓ Мы помогаем новым игрокам быстро и эффективно выйти на рынок мобильного контента.
- ✓ Мы не являемся сервис-провайдером или агрегатором. Мы помогаем нашим клиентам построить **собственную** техническую инфраструктуру для получения дохода от дополнительных услуг сотовой связи или коммуникаций с целевой аудиторией / потребителями при помощи технологий мобильной связи.

Компания ВИНГС предоставляет контент-провайдерам полный спектр услуг, включающий:

- консультационное сопровождение мобильного проекта на всех этапах: от начальной идеи до выхода на рынок и последующего развития;
- комплексное техническое решение: поставку, внедрение и сопровождение технологической платформы, разработку дополнительных сервисов, обучение персонала и т.п.;
- решение технических вопросов, связанных с подключением платформы к сотовым операторам, консультации по организационному взаимодействию с сотовыми операторами, согласованию сервисов, оформлению документов и т.п.;
- аутсорсинг технологических процессов контент- и сервис-провайдеров.

Преимущества сотрудничества с нами:

- возможность сосредоточиться на основном бизнесе, на маркетинге и продвижении;
- быстрый выход на рынок;
- уменьшение рисков, благодаря сотрудничеству с компанией-экспертом в области мобильных сервисов и использованию тиражируемой платформы, имеющей множество внедрений и постоянно совершенствуемой;
- единая точка входа для широкого спектра услуг: от разработки концепции до технической реализации и запуска мобильного проекта «под ключ».

Комплексное техническое решение:

- поставка платформы в виде программного или программно-аппаратного комплекса;
- установка, внедрение и пуско-наладка платформы;
- подключение и тестирование соединений с операторами сотовой связи;

- разработка специализированных мобильных сервисов с использованием технологий SMS, IVR, WAP, J2ME, WEB, MMS, USSD, Bluetooth;
- кастомизация платформы, интеграция с существующими внутренними и внешними информационными системами (платежными системами, поставщиками контента, партнерами и т.п.);
- обучение специалистов Заказчика;
- сопровождение и техническая поддержка:
 - поставка новых версий платформы;
 - оперативное устранение проблем;
 - консультации и помощь в эксплуатации;
 - разработка новых сервисов, доработка и кастомизация платформы;
 - техническое обслуживание подключений к операторам сотовой связи, включая мониторинг соединений и обеспечение бесперебойной работы, тестирование новых подключений, взаимодействие со службой технической поддержки оператора, и пр.;
 - мониторинг доступности и качества сервисов;
 - различные уровни предоставления поддержки (SLA), включая поддержку в режиме 24x7.

Инвесторам: создание контент-провайдера «под ключ»

- ✓ Мы имеем опыт создания, развития и продажи контент-провайдеров.
- ✓ Мы участвуем в качестве консультантов в сделках по приобретению контент-провайдеров.
- ✓ Мы реализуем «под ключ» сложные мобильные проекты, осуществляем комплексное построение мобильного бизнеса для инвесторов, производим «мобилизацию» существующего бизнеса.
- ✓ У нас есть опыт, глубокое знание рынка, креатив и технические ресурсы.

Пример реализованного нами комплексного проекта по созданию с нуля контент-провайдера в сфере мобильной рекламы и маркетинга:

На входе: «бизнес-идея» от инвестора; на выходе: контент-провайдер с построенной технической инфраструктурой, обученным персоналом, готовым к выходу на рынок продуктом.

В наши задачи входило:

- проработка «бизнес-идеи» продукта: анализ технологической и организационной реализуемости, анализ рынка, выработка детальных

требований к продукту, пилотная реализация;

- *построение «под ключ» всей технической инфраструктуры контент-провайдера: технологическая платформа, оборудование, подключение к операторам и т.п.;*
- *создание («инкубация») технической структуры контент-провайдера: подбор, обучение и управление персоналом, формирование команды для участия в разработке, поддержке и последующем развитии продукта;*
- *разработка и внедрение продукта: под нашим управлением, с нашим постепенно уменьшающимся участием;*
- *для ускорения выхода контент-провайдера на рынок с начала проекта и до момента готовности его собственной инфраструктуры все текущие технические задачи (в том числе, запуск и поддержка всех мобильных сервисов) выполнялись на нашем оборудовании и нашими специалистами.*

Аутсорсинг технологических задач контент-провайдера

- ✓ Мы предоставляем нашим клиентам возможность начать работать, не имея собственного технического персонала и оборудования: мы выполняем все технические работы и предоставляем свои сервера. Далее может происходить постепенный переход клиента к автономной работе: покупка серверов, набор и обучение технического персонала и т.п. Такой подход позволяет контент-провайдеру быстро начать работать на рынке и потом постепенно строить собственный технический блок.
- ✓ Мы исполняем роль внешнего технического отдела для нескольких контент-провайдеров. Это дает возможность нашим клиентам сосредоточиться на маркетинге и продвижении. При этом мы выполняем все технические и организационно-технические задачи по разработке, запуску, эксплуатации и поддержке мобильных сервисов.

Услуги поиска, загрузки и управления контентом

Мы оказываем помощь в поиске поставщиков контента, предоставляем услуги по загрузке контента, интеграции с поставщиками контента, миграции и тестированию контента.

Практически весь контент, за исключением эксклюзивного, можно по себестоимости изготовления купить у наших клиентов, уже успешно работающих в разных странах. Такой подход позволяет новым игрокам быстро выходить на рынок с качественным и протестированным контентом при минимальных финансовых затратах.

Вместе с платформой могут поставляться готовые пакеты контента от различных поставщиков.